

お待たせしました！
本格的なビジネス講座、好評につき再開講！
 5・6・7・9・10・11月 木曜の夜 年間6回開催



購買の科学

受講料
無料

講師



渡辺 隆之
 沖縄大学客員教授、東京未来大学教授

場所

沖縄大学 本館 101 教室

日時

前期：5月9日、6月13日、7月18日
 後期：9月26日、10月24日、11月21日
18:30～20:30 ※各回共通
 (18:00～開場)

日程及び内容

- | | | |
|----|------------|---------------------------|
| 前期 | 第1回：5月9日 | 売れるための発想転換をしよう！ |
| | 第2回：6月13日 | 儲かるお店の特徴は？ |
| | 第3回：7月18日 | 売れる売場はココが違う！ |
| 後期 | 第4回：9月26日 | 買う気を高めるいろいろな工夫！ |
| | 第5回：10月24日 | まだまだ売れる工夫があるぞ！ |
| | 第6回：11月21日 | 自分なりの「売場の経済学」をこの際つくっちゃおう！ |

対象者 小売業、卸売業、メーカーの営業マン、ならびに、販売に関わる方々すべて
 および、賢い消費者になろうと目論む方すべて

問合せ先 **渡辺 隆之**
 TEL : 098-993-7970
 MAIL: nabechan@okinawa-u.ac.jp

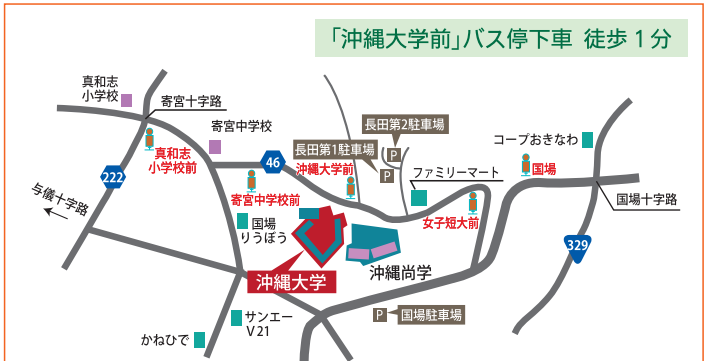
アベノミクスが何かと話題になる今日この頃、消費者の財布のひもが緩くなることが期待されていますね。でもこの恩恵をすべての売り手が享受出来るかどうかは疑問です。今こそ、「賢い売り手」であるかどうかが問われています。同時に、買い手にとっても、これまで以上に「賢い買い手」になることが、より豊かな生活のために不可欠なのです。

昨年好評を博した年10回にわたるこの講座、今年はギュッと6回に凝縮して提供します！

どうぞ、売り手の方も買い手の方も参加してみませんか！

* 9月以降、ゲストスピーカーの登壇も検討中です。

アクセス



ご注意：自動車の駐車スペースが限られています。自動車での来場はなるべくお控えください。
 ※事前の申し込みや登録は不要です。当日、直接会場にお越しください

「購買の科学」

～異業種交流会～

沖縄大学客員教授、東京未来大学教授の渡邊隆之先生をお迎えして、開催しております、2013年度「購買の科学」も、7月18日（木）で前半3回を終了致します。皆様方におかれましては、体系的な「売れるためのノウハウ」を体得し、ビジネスに直結する講座になっておりますことと存じます。

さて、18日（木）の講座終了後に、ささやかではありますが「異業種交流会」を開催致します。ぜひご参加頂き、交流の輪を広げて頂けたら、幸喜にございます。

記

日 時：2013年7月18日（木）20：10～21：30 （途中参加も大歓迎です）

場 所：沖縄大学ホワイエ

参加費：500円（領収書が必要な方は、お申し出ください）

ビール、泡盛等を準備させて頂いておりますので、お車でお越しの方は運転代行等をお使いになりますようお願い致します。

～ご参考までに～

トップ運転代行者：098-835-2811 アイ運転代行 : 098-834-0202

運転代行スマイル：098-836-0764

～学生さんの参加も大歓迎～

交流会で、先輩方と気軽にお話してみませんか？
きっと、自分の将来に役立つ事が聞けるかと思います。
お待ちしております！

問合せ先

沖縄大学地域研究所

Tel 098-832-5599

担当：名幸（なこう）

主催：沖縄大学地域研究所
協力：コープおきなわ、株式会社 近代美術

今回の「異業種交流会」のご提案は元より、準備等はコープおきなわ様、近代美術様に全面的にご協力頂きました。